

СЛАВНЕФТЬ: ДЕЛА И ЛЮДИ

№3.

16 февраля
2001 года

13 ФЕВРАЛЯ вице-президент Российской академии естественных наук (РАЕН) академик Сергей Капица вручил президенту АО «НГК «Славнефть» Михаилу Гусерьеву Диплом действительного члена РАЕН и медаль академии за выдающийся вклад в развитие экономической науки. По словам С. Капицы, М. Гусерьев был избран членом академии за практические усилия по развитию рыночной экономики в России и за заслуги в организации нефтяного дела в стране.

Примечательно, что Президент «Славнефти», по данным РАЕН, стал первым из капитанов нефтегазового комплекса России, удостоенным столь высокого статуса.



ТВОРИТЬ БЛАГО

Утверждена
программа адресной
благотворительной
и социальной помощи

Что такое бизнес? Вопрос многим покажется нелепым. Бизнес — это прибыль, а прибыль — это как можно больше доходов при как можно меньших издержках. С точки зрения «примитивного капитализма», вирусом которого Россия тяжело больна уже 10 лет, все верно. Вот только примитивный капитализм он на то и примитивный, чтобы давать простые ответы на сложные вопросы. Настоящий капитализм или «подлинно рыночная экономика» также далеки от упрощений, как малиновые пиджаки и золотые цепи первых «новых русских» далеки от неброских костюмов и стильных аксессуаров руководителей крупных компаний Запаदा, а с недавних пор и России.

С точки зрения президента «Славнефти» Михаила Гусерьева, бизнес заключается не столько в извлечении прибыли, сколько в разумном ее использовании. Все заработанные деньги должны работать дальше, вкладываться в производство. Все, да не все. Часть — причем немалая — должна тратиться на благотворительность, считает глава компании, напоминая, что испокон веков богатые люди делились своими капиталами с бедняками — через пожертвования храмам, строительство школ и больниц, помощь сиротам, калекам и немущим. Для «Славнефти» благотворительность — не пустая проформа. Только что утвержденная Правлением компании программа адресной благотворительной и социальной помощи на 2001 год предусматривает более сотни мероприятий на общую сумму 135 млн рублей. Для сравнения в прошлом году на эти цели было потрачено около 80 миллионов.

На что пойдут немалые деньги? Около 14 млн будет затрачено на программу «Помощь детям». Здесь и поддержка ивановской школы-интерната №5 для слабовидящих детей, и галичская и нейская школы-интернаты для детей-сирот в Костромской области, и специализированный дом ребенка №1 в Ярославле, и детский дом «Наш дом» в Мегионе, и школа №379 для детей-инвалидов в Москве и еще два десятка адресов, где малыши, лишенные родительской ласки, станут чуткою счастливейшей благодатью нефтяникам. Почти 170 тысяч рублей пойдут на выплату именных стипендий студентам ярославских, ивановских, костромских и сибирских ВУЗов. 20 миллионов получат ветераны Великой отечественной войны, воины-интернационалисты, семьи военнослужащих, погибших в межрегиональных конфликтах и при исполнении служебного долга в Чечне. 36 млн рублей «Славнефть» потратит на помощь в развитии социальной сферы «своих» регионов: предстоит отремонтировать медсанчасть ЯНОСа, приобрести компьютерные классы для мегионских школ, оснастить современным оборудованием ряд медицинских и учебных заведений в Ивановской и Костромской областях. Будет завершено строительство красивой церкви в Мегионе и Парка в честь 500-миллионной тонны мегионской нефти. Размер вложений велик, но ни у кого не повернется язык сказать, мол, не надо тратить. Надо и даже необходимо. Ведь именно бескорыстная, благородная помощь тем, кто в ней остро нуждается, и превращает «Славнефть» в подлинно народную компанию.

ПРОДАТЬ НЕЛЬЗЯ ОСТАВИТЬ

Президент Путин поручил премьер — министру Касьянову срочно решить проблему долгов Парижскому клубу. Перед кабинетом министров остро встал вопрос: где взять деньги для расплаты с кредиторами? Некоторые чиновники полагают, что единственный выход — приватизация «Славнефти». Другие считают, что это и не легко, и не своевременно

Выполняя поручение по поиску дополнительных доходов, министерство финансов разработало комплекс предложений, одно из центральных мест в котором занимает идея отмены законодательных ограничений на проведение приватизации. В числе наиболее вероятных кандидатов на продажу — компания «Славнефть».

Законопроект, который должен пройти через Госдуму, опирается на предложения и выводы, сформулированные Минимуществом и Российским фондом федерального имущества (РФФИ). Поначалу в качестве основного рассматривался вариант продажи госпакета акций компании «ЛУКОЙЛ», но после того, как «Бритиш петролеум» фактически за бесценок «сбросила» принадлежавшие ей «лукойловские» бумаги, у правительственных чиновников возникли серьезные сомнения по поводу того, что за акции компании удастся получить хорошие деньги.

Еще один вариант — «Газпром», однако аналитики, а вслед за ними и чиновники из РФФИ считают, что до тех пор, пока газовым концерном руководит Рем Вяхирев, котировки акций компании будут оставаться низкими, следовательно, их продажа пока невыгодна.

Третий вариант — «Роснефть». Дела у этой компании обстоят вполне благополучно, так что за ее акции можно было бы получить вполне приличную сумму. Но, как говорят, чиновники пока не решаются пустить частных акционеров в последнюю нефтяную компанию России, которая целиком принадлежит государству.

Таким образом, все сводится к «Славнефти». Едва ли подобный расклад можно считать неожиданным: в последние дни и глава РФФИ Владимир Малин, и сам премьер-министр Михаил Касьянов публично заявляли о готовности пойти на дальнейшую приватизацию «Славнефти», если того потребуют «высшие государственные интересы». Иначе говоря, если срочно понадобятся деньги.

В принципе расчет на успешную продажу «Славнефти» не лишен оснований. По итогам недавней проверки, проведенной Счетной палатой, компания признана динамично развивающейся, эффективной и прибыльной. Подобная оценка, полученная от главного контрольного органа страны, разумеется, повышает привлекательность «Славнефти» в глазах потенциальных покупателей, которыми могут стать как российские, так и зарубежные инвесторы. Однако по здравом размышлении нельзя не прийти к выводу о том, что приватизация «Славнефти» может принести правительству больше головной боли, чем реальной выгоды.

Начать с того, что подготовка к продаже компании неизбежно вызовет жестокую схватку в Государственной Думе. В профильных думских комитетах и во фракциях уже звучит целый хор голосов, утверждающих, что приватизация «Славнефти» нежелательна, нецелесообразна и даже недопустима. Депутаты напоминают, что та же Счетная палата рекомендовала включить компанию в список стратегически важных государственных предприятий, не подлежащих приватизации. Словом, для того, чтобы «продать» через Думу нужное решение, правительству придется затратить очень большие усилия и даже, возможно, пообещать депутатам взамен что-то такое, что существенно снизит выгоду от продажи «Славнефти».

Но проблемами на Охотном ряду дело явно не закончится. «Славнефть» — компания не просто государственная, а межгосударственная, российско-белорусская. И пусть Минску принадлежит совсем небольшой пакет акций — всего около 11 процентов, однако не считается с мнением белорусов при принятии решения о приватизации Москва никак не сможет. А мнение это известно заранее: белорусские власти категорически против продажи «Славнефти». Значит, и тут понадобится торг, итог которого отнюдь не очевиден как с политической, так и с экономической точки зрения.

Есть и еще один важный аспект. «Славнефть» вкладывает сейчас огромные средства в приобретение и освоение новых месторождений. Одновременно идет активная подготовка к переводу дочерних предприятий на единую акцию. Успешно реализуется целый ряд серьезных международных проектов, прежде всего в Ираке, Иране, Азербайджане. К числу таких проектов можно отнести и находящееся в заключительной стадии подготовки соглашение о кредите Японии на реконструкцию «Ярославнефтеоргсинтеза». Приватизация «Славнефти» на данном этапе может причинить всем этим проектам и начинаниям серьезный вред. А вот если дать компании «раскрутиться», набрать обороты, то года через три-четыре от продажи пакета ее акций можно будет получить гораздо более значительную прибыль. Весь вопрос в том, сумеет ли правительство отрешиться от повелевательности и задуматься о будущем.

А владельцам баллонов, ждущим газа, стоило бы задуматься вот над чем. Ожидание могло бы значительно сократиться, да и цену на газ, (Продолжение на стр. 2)

С БОЛЬНОЙ ГОЛОВЫ НА ЗДОРОВУЮ

Искреннее изумление на всех этажах московского офиса «Славнефти» вызвала публикация, которая 3 февраля под заголовком «Владельцы баллонов не дожидутся газа» появилась в ярославской газете «Северный край». Руководители компании — «топ-менеджеры», как их именует автор статьи, — такие же люди, как и все остальные. Они не любят критику, но готовы ее выслушивать, если она по делу. Проблема, однако, в том, что в упомянутой публикации дело изложено с точностью до наоборот.

Начать следует, видимо, с того, что в конце прошлого года руководители единственного предприятия «СГ-транс» и ОАО «Ярославльоблгаз» по каким-то лишь им известным причинам не подписали документы, в соответствии с которыми ярославский НПЗ мог бы производить в январе поставки сжиженного газа на нужды населения. И пока большая часть жителей области благодушно предавалась новогодним и рождественским

Генеральный директор
«Ярославльоблгаза»
попытался переложить
свою вину
на НГК «Славнефть»

праздникам, те самые московские топ-менеджеры прилагали немалые усилия, чтобы добиться подписания документов и обеспечить бесперебойные поставки газа в первой январской декаде. В итоге с завода «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез» за десять дней было отпущено 215 тонн сжиженного газа.

Потом от «проснувшегося» после праздников руководства «Ярославльоблгаза» через «СГ-транс» поступила заявка на 1000 тонн газа, а «Славнефть» реально прокачано было 1065 тонн, что подтверждается документами. Сочтя балансовое задание выполненным и даже перевыполненным, «Славнефть» произвела прокачку примерно 200 тонн сжиженного газа на нужды своей автозаправочной станции. Вот тут-то и вступил в

Даниил ПЕТРОВ,
«Известия»

СТАРЫМ МЕСТОРОЖДЕНИЯМ — НОВЫЕ РЕСУРСЫ

«Славнефть» одна из немногих российских нефтяных компаний, в состав которой с недавних пор входят сразу два геологоразведочных предприятия

«Мегионнефтегазгеология» и «Обьнефтегазгеология» (Сургут) в свое время были крупнейшими нефтегазовыми организациями Советского Союза. На их счету открытие более двухсот углеводородных месторождений, в том числе и легендарного Самотлора. После распада СССР, когда финансирование геологических работ стало проводиться по остаточному принципу, объемы у геологов резко сократились. Тем не менее, и сегодня эти предприятия остаются крупнейшими в России.

По словам начальника департамента геологии и лицензирования АО «НГК «Славнефть» Валерия Нестерова, преимущества вхождения геологических структур в госхолдинг очевидны. И главное — оперативность в организации для компании геологоразведочного процесса. Время, когда нефтяные месторождения в Западной Сибири открывались одно за другим, прошло. Сегодня прирост запасов компаний осуществляется не только за счет приобретения новых лицензионных участков (хотя и это важно), но и за счет доразведки недр на уже имеющихся у компаний месторождениях. Акцент на доразведке делается потому, что это позволяет оперативно вводить в разработку новые запасы. Поэтому теперь основными заказчиками геологов выступают нефтяные компании.

«Славнефть-Мегионнефтегазгеология», влившаяся в состав «Славнефти» еще в 1994 году, в момент создания компании, основные объемы работ (около 35 процентов) выполняет для материнского холдинга. Другими ее заказчиками являются НК «ЛУКОЙЛ», «Тюменская нефтяная компания», АО «Варьеганнефть», «Томскнефть», СП «Ваньеганнефть». Только в прошлом году мегионскими геологами открыты три новые нефтеносные залежи на левобережных месторождениях «Славнефти». Всего благодаря геологам в Мегионе дополнительный прирост запасов составил около 20 млн тонн нефти.

Большая программа геологоразведочных работ (ГРП) запланирована



и на 2001 год. В частности, уже ведется доразведка на старейшем в Мегионе месторождении «Мегионское». Разрабатываемое с 1964 года, это месторождение уже значительно исчерпало свои ресурсы. Единственное, за счет чего сегодня реально можно прирастить здесь запасы — это введение в эксплуатацию пойменной зоны. Долгое время на разбурирование этих участков свое согласие не давали экологи, справедливо опасаясь, что в случае малейшего нарушения производственного процесса, выброшенная на поверхность нефть могла оказаться в Оби. Но современные технологии бурения и всего добывающего комплекса сводят возможный риск к минимуму. Предполагается, что уже в нынешнем году в пойменных участках Мегионского месторождения будет пробурено десять новых скважин. Всего на месторождениях «Славнефти» мегионские геологи намерены пробурить в 2001 году 29 скважин. Капитальные вложения при этом со-

ставят 2 млрд рублей, более 50 процентов из которых будет выделено из прибыли «Славнефти».

«Обьнефтегазгеология» вошла в состав компании в конце прошлого года. По оценкам многих независимых экспертов, это приобретение стало наиболее важным в стратегическом развитии компании.

И дело даже не в том, что теперь «Славнефти» принадлежат два крупнейших геологических предприятия России. «Обьнефтегазгеология» является обладателем лицензии на разработку Тайлаковского месторождения с извлекаемыми запасами в почти 100 млн тонн нефти. По оценкам геологов, эти цифры не окончательные. В процессе разработки и доразведки, считает Валерий Нестеров, запасы здесь увеличатся еще минимум в полтора раза. Однако, по словам В. Нестерова, разработка Тайлаковского месторождения начнется только в 2004 году. Более ранний выход на промышленное освоение этого месторождения

невозможен в силу объективных причин: слаборазвитая инфраструктура, отсутствие нефтепроводов (здесь еще предстоит проложить примерно 250 км трубы). Предполагается, что в год с Тайлаковского месторождения можно будет извлекать до 3 млн. тонн нефти. Для сравнения: сегодня в НГК «Славнефть» больше добывается только с Аганского месторождения «Мегионнефтегаза».

Важно и то, что вокруг Тайлаковского лицензионного участка есть еще немало перспективных нефтеносных структур. «Славнефть» намерена участвовать в торгах по их приобретению.

«Обьнефтегазгеология», как и мегионские соседи, сегодня работает большей частью по заказам нефтяных компаний. Ее основными партнерами являются «ЮКОС», «Сургутнефтегаз», «ЛУКОЙЛ».

В конце января в Мегионе состоялось большое совещание представителей «Славнефти» и ее дочерних предприятий, где рассматривались программы геологоразведочных работ на 2001 — 2002 годы. Были определены приоритеты нынешнего и перспективных 2002 годов, сформированы объемы разведочного и эксплуатационного бурения. В частности, участники совещания сошлись во мнении, что ежегодный прирост запасов по компании за счет ГРП должен быть не ниже уровня добычи нефти.

На совещании была дана оценка экономического и производственного состояния «Обьнефтегазгеологии», имеющей достаточно высокий профессиональный уровень своих работников и крайне слабую материально-техническую базу. Это не удивительно. В последние пять лет предприятие постоянно лихорадило от бесконечной смены акционеров. Поэтому его вхождение в «Славнефть» стало тем позитивным шагом, который позволит укрепить производственную базу и повысить эффективность предприятия. А ближайшие два года станут для «Обьнефтегазгеологии» временем стабилизации.

Елена КАРПОВА



ДОБЫЧА ВЫРОСЛА ВОПРЕКИ СИЛЬНЫМ МОРОЗАМ

За январь 2001 года добыча нефти на предприятиях АО «НГК «Славнефть» составила 1213,7 тысяч тонн, что на 30,5 тысяч тонн выше плана и на 20,5 процента превышает показатель за аналогичный период прошлого года. Добыча по ОАО «Мегионнефтегаз» составила 1032 тысяч тонн — рост на 2,7 процента

Среднесуточная добыча нефти увеличилась на 6673 тонны. Добыча газа по всем обществам Компании превысила план на 20,8 млн кубометров и составила 113,4 млн кубометров (рост на 22,5 процента).

Рост объема производства нефти и газа по сравнению с прошлым годом произошел как за счет приобретения Компанией новых нефтедобывающих предприятий, так и за счет работ по увеличению нефтеотдачи на ранее разрабатываемых месторождениях.

Объем эксплуатационного бурения в целом по «Славнефти» за январь текущего года составил 44,5 тысячи метров, что на 5,9 процента выше показателя аналогичного периода прошлого года. Благодаря проведенным работам, в январе 2001 года было введено в эксплуатацию 13 новых скважин.

Важно отметить, что столь высоких показателей нефтяники компании добились несмотря на 45-градусные морозы, которые не давали расслабиться почти два с половиной месяца.

Елена МУРОХИНА

БАГДАД

● В ближайшие дни делегация НГК «Славнефть» во главе с Михаилом Гущеревым отправится на переговоры в Багдад. Как известно, компания рассчитывает подписать контракт с Ираком о разработке месторождения Субба. Объемы извлекаемых запасов этого месторождения составляют примерно 105 млн тонн нефти.

МОЗЫРЬ

● 25 млн долларов — таков размер кредита, выделенного недавно немецкими банками НГК «Славнефть», на финансирование очередного этапа реконструкции Мозырского НПЗ. В прошлом году на эти цели было инвестировано 28 млн долларов. По 11 млн долларов выделили НГК «Славнефть» и концерн «Белнефтехим» совместно с другими белорусскими партнерами, 6 млн долларов — сам завод. По расчетам специалистов «Славнефти», всего на реконструкцию НПЗ требуется около 120 млн долларов и завершится она должна в 2003 году.

ЯРОСЛАВЛЬ

● НГК «Славнефть» продолжает бесперебойную поставку нефтепродуктов для отопления объектов социальной сферы в Ярославской области несмотря на то, что местная администрация постоянно срывает график оплаты топлива. В связи с недостатком собственных финансовых ре-

сурсов и для погашения образовавшейся задолженности Администрация Ярославской области оформляет кредит в АКБ БИН на сумму 200 млн рублей.

ТВЕРЬ

● «НИПИ-Славнефть» — научно-исследовательский проектный институт нефти с таким названием появится в скором времени в Твери. Он будет создан на базе Мегионского информационного центра и его тверского отделения по обработке и интерпретации геолого-геофизической информации. Создание НИПИ станет еще одним важным шагом в процессе внедрения в нефтяное производство современных научных технологий. Сегодня Мегионский центр самостоятельно обрабатывает и интерпретирует все данные о сейсмических работах. Аналогичного научного подразделения нет ни у одной нефтяной компании России.

ЯРОСЛАВЛЬ

● Ряд предприятий Ярославской области награждены Дипломами Союза архитекторов России «За большой вклад в развитие современной архитектуры Ярославля и городов Золотого кольца России, творческий поиск новых строительных технологий и активное заинтересованное сотрудничество с архитектурным цехом». Дипломы вручил президент Союза архитекторов России Ю. Гнедовский. Среди награжденных — ОАО «Слав-

нефть-Ярославнефтепродукт» (генеральный директор А. Сергеев). Была особо отмечена работа коллектива завода «СИЯН» (Строительные Изделия Ярославнефтепродукт) по выпуску высококачественной тротуарной плитки для Москвы, Санкт-Петербурга и других городов Центра России.

РЫБИНСК

● В пятницу 9 февраля в Рыбинске после реконструкции открылась автозаправочная станция «Славнефти», отвечающая всем современным требованиям по дизайну и техническому оснащению. Новая моечная станция компании с пунктом ремонта и замены масла недавно распахнула свои двери и в Иваново.

ЯРОСЛАВЛЬ

● ОАО «Славнефть-Ярославнефтепродукт» подписало договор с Московским Университетом нефти и газа им. Губкина на получение второго образования для руководящих работников различных подразделений ОАО «Славнефть-Ярославнефтепродукт». Продолжается работа по созданию регионального отделения по подготовке к обучению на дневных отделениях в Университете нефти и газа им. Губкина. Сотрудничество с Университетом предполагает прежде всего получение второго высшего образования молодыми специалистами, являющимися кадровым резервом для выдвижения на руководящие должности. ■

С БОЛЬНОЙ ГОЛОВЫ НА ЗДОРОВУЮ

(Продолжение. Начало на стр. 1)

вероятно, удалось бы снизить, если бы «Славнефть» и «Ярославльоблгаз» заключили договор о прямом сотрудничестве, которого до сих пор нет. С инициативой подписания такого документа руководство «Славнефти» неоднократно обращалось к Вячеславу Кулянову, но тот стоит, словно скала. Ну и пусть бы себе стоял да упирался, вот только при чем тут население? И почему свои собственные проблемы надо перекладывать с

больной головы на здоровую? И еще вопрос: почему каждый баллон со сжиженным газом, получаемый из Костромы, даже при больших транспортных расходах обходится на 60 рублей дешевле, чем такой же баллон, отпускаемый «Ярославльоблгазом»?

Впрочем, в этом конфликте очевидна и вина «Ярославнефтеоргсинтеза». Прежде, чем идти на крайние меры и прекращать отгрузку газа, руководству ЯНОСа стоило бы подготовить общественное мнение,

рассказать ярославцам, как складываются у завода на самом деле отношения с «Ярославльоблгазом» и непосредственно с Вячеславом Куляновым. Было бы уместно поделиться истинной причиной очереди на единственной в Ярославле газовой АЗС с клиентами этой заправки. Ведь в конечном итоге, они тоже жители Ярославля, и от чиновничье-его беспредела господина Кулянова страдают не меньше многочисленных владельцев баллонов.

Андрей НИЗАМУТДИНОВ



РАСПАХНУТО ОКНО В ЕВРОПУ

«Приоритетами развития сбытовой сети Компании являются Москва и Санкт-Петербург» — если бы эти слова в середине прошлого года произнес президент «ЛУКОЙЛА», ЮКОСа или ТНК, они ни у кого не вызвали бы удивления. Однако подобное утверждение из уст президента «Славнефти» Михаила Гусериева поразило многих. Российско-белорусская компания на протяжении пяти с лишним лет своего существования никогда в вопросах строительства АЗС не проявляла особых амбиций. Единая последовательная концепция развития рынка розничной торговли нефтепродуктами отсутствовала. Строительство велось в основном в «традиционных» областях — Костромской, Ивановской и Ярославской. Конечно, специалисты Компании прекрасно знали, что московский и петербургский рынки гораздо привлекательнее, но до прошлого года о выходе на них никто и не помышлял. Перелом в бизнес-стратегии наступил в, казалось бы, самый неожиданный момент: мировые цены на нефть зашкаливали, никаких оснований для беспокойства у нефтяников не было. Но — как говорится «готовь сани летом, а телегу — зимой» — именно в эти дни было принято решение резко изме-

Несмотря на сложности,
о которых
зачастую не принято говорить вслух,
«Славнефть»
планомерно выходит
на питерский рынок

нить и географию, и численность славнефтьских заправок.

«Когда цены на нефть упадут, а все нефтяники начнут затягивать пояса и впадут в панику в поисках средств, мы будем чувствовать себя абсолютно спокойно, ведь сотни наших АЗС будут приносить «живые деньги» при любой погоде и конъюнктуре», — любит повторять Гусериев. Что стоит за подобной уверенностью главы компании, спросите вы. Трезвый расчет и ничего более. В среднем через одну АЗС в Москве в сутки реализуется топлива в 2 раза больше, чем через любую ярославскую или костромскую АЗС, а в Санкт-Петербурге — даже в 3 раза. И цены в обеих столицах — особенно в «северной» — традиционно выше среднероссийских. Оно и понятно — народ в мегаполисах побогаче, транспортный парк — колоссальный. Единственная проблема: как выйти на столь привлекательные рынки, где давным-

давно все разобрано и конкуренция не просто острая, а зачастую связанная с риском для жизни. Решение принесло мудреное слово «франчайзинг». Не вдаваясь в детали, это — соглашение между крупной нефтяной компанией и небольшим оператором бензинового рынка о «тесном взаимодействии». Нефтяная компания гарантирует стабильность поставок топлива на АЗС своего партнера по франчайзингу, а он в свою очередь «переодевает» АЗС в фирменные цвета компании и получает все вытекающие из этого маркетинговые и рекламные плюсы. Выгода взаимна: оператор перестает с утра до ночи носиться по рынку в поисках свободных ресурсов топлива для загрузки своих емкостей, нефтяная компания «заходит» на новый для себя рынок (или укрепляется на «традиционном»).

О московском бензиновом рынке, где число АЗС с логотипом

«Славнефти» уже перевалило за 60, мы поговорим как-нибудь в другой раз. А сейчас наш рассказ о Санкт-Петербурге, где появление АЗС «Славнефти» произвело настоящую сенсацию. Специфика питерского рынка до недавних пор определялась тем, что розничной торговлей там занимались исключительно местные операторы.

С момента, когда «Славнефть» «зашла» в Санкт-Петербург, прошло не более полутора. Оговоримся, речь идет именно о рознице. На оптовом рынке «города на Неве» «Славнефть» работает уже более 5 лет и к моменту своей «розничной экспансии» поставляла около 15 процентов всех реализуемых в Питере нефтепродуктов. Так вот, о рознице. Сегодня в Санкт-Петербурге и области действуют две собственных и около тридцати франчайзинговых АЗС компании. В планах перспективного развития холдинга — строительство в северной столице собственной нефтебазы, которое должно быть завершено к концу года. С ее вводом в эксплуатацию для «Славнефти» будет полностью решена проблема обеспечения питерского рынка нефтепродуктами. И главное, Компания получит возможность полностью гарантировать качество своего топлива — от Ярослав-

ского завода до «пистолета» на любой питерской заправке.

К слову, аналогичные планы уже реализованы в Москве и Московской области: завершается оформление в собственность крупной нефтебазы в Видном, которая позволит снабжать 100-процентно «родным» ярославским бензином и дизтопливом все столичные АЗС Компании.

Серьезность петербургских намерений «Славнефти» подтверждает подписанное в октябре прошлого года Михаилом Гусериевым и мэром Санкт-Петербурга Владимиром Яковлевым соглашение о сотрудничестве. Одним из пунктов этого солидного документа оговаривается выделение мэрией около десяти «пятен» под строительство автозаправок «Славнефти» в черте города и на строящейся Кольцевой автодороге. И хотя питерские власти не слишком спешат выполнять взятые на себя обязательства, четыре места под застройку уже подобраны. Пока разрабатывается проектная документация, специалисты «Славнефть-Санкт-Петербург» занимаются развитием франчайзинговой сети АЗС. Главными партнерами «Славнефти» на этом направлении выступают компании «Линос», «Баррель», «Стек» и другие. Согласно планам Компании в этом году в Санкт-Петербурге появится еще не меньше десяти франчайзинговых АЗС с логотипом «Славнефти».

По оценкам независимых экспертов, Санкт-Петербургский розничный рынок нефтепродуктов отличается особой спецификой. В разное время здесь пытались развернуть свои сбытовые сети «Сургутнефтегаз», «ЛУКОЙЛ», ТНК, ЮКОС и другие компании. Но не прижились. Сегодня этот рынок завоевывает «Славнефть», причем ее цели обозначены абсолютно четко: 20 процентов бензинового рынка Питера, не меньше, и не больше. Как написала на днях в своем петербургском издании влиятельная газета «Коммерсантъ», «Славнефть», судя по всему, станет крупнейшим владельцем сети заправок среди нефтяных компаний. До сих пор только Neste (крупнейший финский концерн, обладающий сетью из более чем 1500 АЗС в Европе — прим.ред.) удалось построить 22 АЗС на территории Петербурга и Ленобласти. Остальные компании, несмотря на громкие заявления, не смогли реализовать свои планы».

Эдуард САРКИСОВ

ЛУЧ НАДЕЖДЫ

Свыше двух с половиной тысяч человек в Ярославле и области страдают злокачественными заболеваниями крови. Среди них 430 детей. Их жизни зависят от полноценного и своевременного лечения, которое не удастся обеспечить, несмотря на усилия врачей. Причина проста — отсутствие денег. Больным требуются дорогостоящие лекарства и современное оборудование.

Работники ОАО «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез» восприняли эту проблему как свою боль и активно включились в благотворительную акцию «Луч надежды». Одними из первых пожертвовали деньги на здоровье гематологических больных сотрудники лаборатории технического надзора и диагностики оборудования. Провели сбор средств работники военизированной охраны, руководители подразделений предприятия и члены исполнительного дирекции. Откликнулись работники детского сада, столовой, и молокозавода. Поддержали акцию труженики газового цеха и цеха связи и сигнализации. Сбор средств продолжается.

Исполнительный директор по кадрам и связям с общественностью Инесса Довженко заверила работников ЯНОСа, что сумма, собранная на лечение больных с заболеваниями крови, будет не просто перечислена на расчетный счет. На эти средства приобретут два специальных микроскопа для гематологического отделения больницы №8.

Дмитрий ПЛАТОНОВ



Последнее десятилетие XX столетия резко изменило жизнь всех россиян. Стремление выстоять, выкарабкаться, утвердиться стало не просто преобладающей установкой людей. Оно поставило их перед нравственным выбором, вынуждая ловчить, изворачиваться, теснить соперников и конкурентов, использовать все мыслимые и немыслимые средства для достижения цели. Мир вокруг нас становится все более жестким, безжалостным и циничным. Однако есть еще в нашем обществе среда, в которой «новые ценности» по-прежнему не в чести: это рабочие коллективы. И особенно такие небольшие как, к примеру, бригада по ремонту нефтепромышленного оборудования №5 нефтегазопромисла №4 ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» (мастер Леонид Давыдулин). Здесь человек весь на виду, от его усилий зависит труд тех, кто находится рядом. Малейшая оплошность, уклонение от своих обязанностей, стремление спрятаться за спину товарища

КАЧЕСТВО РЕМОНТА ОТЛИЧНОЕ

вызывает мгновенную реакцию коллектива, и такой работник долго в нем не задерживается. Электрогазосварщик Игорь Васильев в ноябре нынешнего года будет отмечать десятилетие своей работы в составе бригады.

— Коллектив у нас очень хороший, дружный, — рассказывает он. — В бригаде 45 человек, большая часть из них трудится здесь по 10–15 лет. Я сам по натуре прямой, искренний, не могу юлить, прогибаться перед кем-то. Но за все годы у меня не было ни одного конфликта в бригаде. Все наши проблемы мы обсуждаем вместе вот за этим столом, — показал Игорь на добротный, сколоченный из струганых досок внушительных размеров стол. — Здесь обедаем, разговариваем, советуемся, спорим, а потом определяем, что делать и как.

Нас, корреспондентов газеты, Игорь Васильев «защипил» сразу. Невозможно было не поддаться обаянию его личности, которое исходило на собеседников от живых, светящихся глаз, сквозило в его образной и красивой речи, в сдержанных, но выразительных жестах и осанке. Ни разу он не произнес таких слов, как «люблю к своему делу», «гордость за профессию», но именно эти чувства явно диктовали ему каждое произнесенное слово, обуславливали его оценки и выводы. В бригаде трудится чуть более десяти сварщиков, выполняющих на четвертом нефтегазопромисле во время ремонта оборудова-

Нагрудный
знак
«За безупречную
работу
в НГК «Славнефть»
второй степени
был вручен
электрогазосварщику
«Славнефть-
Мегионнефтегаз»
Игорю
Васильеву.
Сегодня
наш рассказ
об этом
человеке

ния, нефтепроводов весь необходимый объем сварочных работ. Процесс нефтедобычи является непрерывным. Поэтому в экстренных ситуациях, например, порывов нефтепроводов нет скидок на непогоду: работать приходится и в сильные морозы. Игорь заступил на вахту 1 января, и несмотря на активированные дни (на Агане столбик термометра опускался до отметки -42–46 градусов), сварщики 2, и 3, и 4 января работали.

— Были порывы, — поясняет Васильев, — а в одном месте замерз коллектор, поэтому для транспортировки добытой нефти пришлось бросать трубу поверх действующего нефтепровода, врезаться в него, чтобы на время отсечь замерзшую часть. Около 1200 скважин, 510 километров

трубопроводов обслуживает пятая бригада, в составе которой, помимо сварщиков, есть токари, слесари. Без нашего опорного пункта нигде ничего не делается. Качество работ? Здесь и говорить нечего: халтура у нас не пройдет. Давление в трубопроводах для поддержания пластового давления высокое, любая промашка сразу проявится. В сепарирующих емкостях ГЗУ «Спутник» все сварочные швы просвечиваются рентгеном. Так что работать у нас можно только с хорошим и отличным качеством.

Труд электрогазосварщика, несмотря на коллективную организацию, все-таки по большей части дело индивидуальное, результат почти на сто процентов зависит от самого себя, от накопленных знаний, приобретенных навыков, опыта, от интуиции и ответственности. Всего этого Игорю Васильеву не занимать. У него шестой, высший разряд, на него в любое время может положиться бригада и руководство. Еще в молодые годы, когда он работал в составе бригады Сургутского строительного-монтажного управления и участвовал в застройке южной промзоны Мегиона (чем гордится по сей день), его портрет был установлен на Доске почета. В сентябре минувшего года Игорь Васильев был отмечен руководством компании «Славнефть» — ко Дню нефтяника ему вручили нагрудный знак «За безупречную работу в НГК «Славнефть» II степени.

Елена БАЛЕСНАЯ

«Потерпите, голубчик, сейчас будет немного больно», — так часто доктор предупреждает пациентов перед тем, как совершить ту или иную необходимую манипуляцию. Но сегодня проявлять терпение подчас приходится самим медикам. Зарплата у бюджетников невысока, а тут ещё проблемы содержания лечебниц, приобретения оборудования, медикаментов... Об этом беседуем с главным врачом медсанчасти Ярославского НПЗ, профессором, доктором медицинских наук Александром Николаевичем ХОРЕВЫМ.

— Вы остаётесь оперирующим хирургом даже после того, как вас назначили главным врачом медсанчасти. Как удаётся это совмещать?

— Главврачом меня назначили 3 мая прошлого года. И это было моим условием: скальпель не брошу. Сейчас, выполнив все административные дела, спешу наверх, в хирургию — оперирую, участвую в консилиумах. Это для меня как глоток свежего воздуха. Ну а чтобы охватить весь объём забот главврача, как говорят коллеги, требуется не менее трёх лет. После назначения пошёл по всем отделениям. Картина удручающая — больница в крайне запущенном состоянии, всё рушится. Зданиям — 40 лет, уже и проект-то давным-давно устарел. Сколько за это время появилось новых медицинских специальностей, новой аппаратуры! Остро необходимы новые площади. Но и старые ждут неотложной помощи: в архиве и центральном стерилизационном отделении проваливаются полы, пищеблок надо ремонтировать, требуют замены водосточные трубы и коммуникации. Хорошо ещё, что «Славнефть-Ярославнефтеорг-



ПОТЕРПИТЕ, ГОЛУБЧИК!

Нести здоровье людям должно быть престижно и выгодно

синтез» нам помогает, учитывая, что треть наших пациентов — заводчане и члены их семей. Но чтобы привести медсанчасть в порядок, средств только этого акционерного общества недостаточно.

— Видимо, решением большинства проблем было бы возведение нового хирургического корпуса?

— Конечно. Мы бы перевели туда два хирургических отделения (общей и сосудистой хирургии), гинекологию, рентгеновские и ультразвуковые службы. Тогда можно

было бы и в терапии делать сервисные палаты. У нас до сих пор в палатах по шесть человек, какой уж тут сервис! Вот новые кровати купили, они несколько шире прежних, шесть штук в палату уже не входит — удар по выполнению плана койко-дней, который всё ещё существует.

Новый хирургический корпус необходимо строить. Проект готов, частично подведены коммуникации. С проектом, с макетом мы познакомили Михаила Сафарбекови-

ча Гусериева во время одного из его приездов в Ярославль. Он одобрил идею и сказал, что готов её поддержать, если треть средств даст компания «Славнефть», треть — область и треть — город. Губернатор Анатолий Иванович Лисицын согласился возобновить строительство в 2002 году, теперь ждём решения мэра.

— Говорят, что несколько лечебных учреждений Ярославля подлежат закрытию из-за нехватки бюджетных средств. На медсанчасть эти сокращения не отразятся?

— Повысится нагрузка на родильный дом и детское отделение. Но, думаю, справимся.

— Итак, люди выдержат. А аппаратура, медицинская техника?

— Когда-то мы были «впереди планеты всей», завод приобретал для нас самое современное оборудование и аппаратуру. Сейчас эта техника, отслужившая по 8–10 лет, катастрофически устаревает, а ремонт дорогой, новое купить сложно. Остро необходима эндоскопическая аппаратура, особенно та, которая используется для операций, ведь частые стерилизации разрушают любой материал. Требуется приобрести программу, чтобы использовать наш современный рентгеновский аппарат как компьютерный томограф и обучить персонал работе на нём. Думаю, с помощью завода и компании «Славнефть» этот вопрос удастся решить.

— Что бы вы пожелали своим коллегам в нынешнем году?

— Терпения, прежде всего терпения. Не секрет, что сегодня медицина держится на энтузиазме тех, кто в ней остался несмотря на все трудности. Надеюсь, кончится эта неразбериха, и нести здоровье людям будет престижно и выгодно. Как во всём мире.

Галина РАЗГУЛЯЕВА

ФРАНЧАЙЗИНГ: ВЗАИМНАЯ ВЫГОДА

Сегодня франчайзинговая сеть «Славнефти» в Ярославской области объединяет 27 частных автозаправочных станций



При этом компания не только предоставляет на эти заправки качественные нефтепродукты, но и сотрудничает с их владельцами в рамках некоммерческого партнерства «Качество и техника АЗС».

Очередная встреча директора Главного территориального управления НГК «Славнефть» Анатолия Сергеева с владельцами ярославских АЗС состоялась 8 февраля 2001 года. Речь шла об улучшении взаимодействия в поставке нефтепродуктов, а также о дальнейшем укреплении партнерских связей. Благодаря соглашениям о франчайзинге владельцы частных автозаправочных получают возможность со значительной скидкой приобретать заправочное оборудование в магазине ОАО «Славнефть-Ярославнефтепродукт» и ремонтировать технику в мастерской этого акционерного общества.

«Мы партнеры, работающие на взаимовыгодных условиях. И «Славнефть» — это та компания, на которую вы всегда можете положиться», — подчеркнул, подводя итоги встречи Анатолий Сергеев.

Александр ЮРЬЕВ

КРИМИНАЛЬНАЯ ХРОНИКА

БЕНЗИНОВЫЕ ИСКУШЕНИЯ

Сегодня наверное сложно определить, сколько бензина и дизельного топлива удалось унести с работы и продать на сторону нескольким работникам товарно-сырьевой базы ОАО «Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез»

Сведения о том, что во время налива нефтепродуктов в вагон-цистерны машинисты маневровых тепловозов сливают бензин через проботборники в канистры, стала поступать в службу безопасности НГК «Славнефть» в начале осени. Скрытое наблюдение и видеозапись подтвердили информацию о хищениях.

В ночь с 17 на 18 октября началась операция по их пресечению. В итоге сотрудниками службы безопасности компании и завода совместно с работниками Красноперского РОВД Ярославля были задержаны машинисты тепловозов А. Лысенков и В. Каскевич, составитель поездов Э. Маркелов и оператор товарно-сырьевой базы ЯНОСа И. Олизаревич, пытавшиеся похитить более 800 литров бензина. Еще 500 литров бензина, ворованные электрический кабель и изделия из нержавеющей стали были обнаружены при обыске в личном гараже Лысенкова.

По этому факту было возбуждено уголовное дело. И сейчас материалы уже находятся в суде. Случай

примечательный и во многом поучительный. Но, пожалуй, было бы наивно полагать, что одним показательным расследованием возможно остановить всех, кто стремится поживиться возле бензино-вой задвижки. Поэтому руководством компании и завода было принято решение оборудовать проботборник дополнительным запорным устройством и провести другие оперативно-технические мероприятия, направленные на минимизацию ущерба.

Мария ЕЛИЗАРОВА

АЛЬХИМОВИЧ ХРАНИЛ ДОМА ФАЛЬШИВКИ И ОРУЖИЕ

В центре финансового скандала оказался в конце января Мозырский нефтеперерабатывающий завод

Свое расследование по факту неуплаты налогов ЗАО «Прайсресурс» белорусский государственный комитет по финансовым расследованиям начал еще осенью. Кратко суть проблемы сводится к следующему: ЗАО «Прайсресурс» в 1998 году переработало на Мозырском НПЗ 20 тысяч тонн нефти. Нефтепродукты успешно продали, деньги перевели за рубеж, а налоги заплатить забыли.

Андрей БРЫНЦЕВ

Генеральный директор Мозырского НПЗ Анатолий Куприянов поспешил сообщить, что в 1998 году на НПЗ было переработано 5,4 млн тонн углеводородного сырья, которое поставили на завод несколько десятков фирм...

«Наши взаимоотношения с фирмами завершаются после оплаты за услуги. В нашу задачу не входит контроль: заплатил ли наш клиент налоги», — подчеркнул директор предприятия

Все правильно. И, казалось бы, повод для скандала вокруг НПЗ объективно отсутствует. Но в процессе расследования выяснилось, что один из заместителей Куприянова Леонид Альхимович так или иначе причастен к финансовым преступлениям. Во время обыска в его квартире были обнаружены документы об открытии в Страсбурге счетов на его имя, имя жены и детей на общую сумму 1 млн 825 тысяч французских франков, граната Ф-1, незаполненные бланки с отпечатками печати Мозырского НПЗ и подписью генерального директора, бланки железнодорожных накладных с печатями и другие документы. Сейчас на Леониде Альхимовича заведено уголовное дело. Он водворен в изолятор временного содержания Гомельского УВД.

Генеральный директор НПЗ Анатолий Куприянов со своей стороны издал распоряжение о проверке взаимоотношений с ЗАО «Прайсресурс» для выявления возможного ущерба предприятию и оказания помощи следствию.

ПОБЕДИЛИ СИЛЬНЕЙШИЕ

ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» второй раз проводит спартакиаду по силовым видам спорта, посвященную Дню защитника Отечества

В конце января в спортивно-оздоровительном комплексе «Жемчужина» прошли соревнования по пауэрлифтингу (силовому троеборью). В них приняли участие 23 человека, а победители определялись по сумме трех упражнений: приседания со штангой, становой тяге и жима лежа.

Среди девушек в весовой категории до 52 килограмм победила мастер спорта, чемпион Ханты-Мансийского автономного округа Наталья Самочернова. В весовой категории до 60 килограмм первой стала Вера Шумихина.

Среди мужчин победителями стали 14-летний Сергей Смольков (до 48 кг), Александр Рейх (до 52 кг), Владимир Лосев (до 60 кг). В остальных весовых категориях спортсмены не только стали победителями, но и выполнили нормативы мастеров спорта: Алексей Толкачев, Игорь Патрушев, Руслан Такшаев, Юрий Малинин, Сергей Широковских, Александр Куликовский и Александр Киселев.

11 февраля прошли соревнования по армреслингу среди мужчин. Победителями стали Александр Шалимов, Алексей Толкачев, Андрей Смирнов, Денис Жгулев, Андрей Шафеев, Сергей Широковских, Юрий Синельник и Павел Батин.

Поздравляем победителей! Спартакиада завершится 24 февраля соревнованиями по тиревому спорту.

Андрей СУХОПАРОВ

Еженедельная газета
«СЛАВНЕФТЬ: ДЕЛА И ЛЮДИ»
Учредитель АО «НГК «Славнефть»
Руководитель издательской службы
Алексей Гаранин
Главный редактор Елена Карпова
Фото Александра Чумичева
Адрес редакции: Москва, Пятницкая улица, 69.
Телефон: 787-83-15
Тираж 950 экземпляров. Распространяется бесплатно