

СЛАВНЕФТЬ: ДЕЛА И ЛЮДИ

№7
13 апреля
2001 года

УДАЧНЫЙ БАЛАНС

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Россия и Беларусь договорились
о взаимовыгодных условиях сотрудничества
в области топливно-энергетического комплекса

Единый баланс топливно-энергетических ресурсов союзного государства (так сейчас называется документ, в котором содержится согласованная с Россией ежегодная раскладка поставок топливно-энергетических ресурсов в Белоруссию) на 2001 год получился более оптимистичным, чем когда-либо. Кстати, впервые Единый топливный баланс был подписан в 1994 году.

Этот документ включает единые балансы России и Белоруссии по нефти, автомобильному бензину, дизтопливу, мазуту, топливу реактивному, природному газу, углю, электрической энергии и по сжиженному газу. В нем в строгом порядке расписаны потребности в топливно-энергетических ресурсах двух государств.

На самом деле, как отметил заместитель председателя Комитета ТЭК и химической промышленности Минэкономики Республики Беларусь Владимир Задиран, это плод скрупулезной, дипломатичной и напряженной работы белорусских чиновников с российскими коллегами из Минэкономразвития и Минэнерго.

Предполагается, что в нынешнем году Белоруссия получит из России 5,5 млрд киловатт-часов электроэнергии — это уровень прошлого года, а на большее Белоруссия и не претендовала.

Российской нефти в 2001 году будет поставлено на белорусские НПЗ 10 млн тонн. Часть этого объема — в режиме временного ввоза: для переработки сырья и вывоза нефтепродуктов в приграничные с Белоруссией российские регионы.

Кроме того, Белоруссия самостоятельно добывает 1,8 млн тонн нефти, из них 0,4 млн тонн пойдет на экспорт. Кстати, российская сторона дала согласие на данную экспортную квоту. «Коль мы в союзном государстве, то эти позиции приходится теперь согласовывать», — говорят белорусские чиновники.

Впервые в этом году стороны договорились о поставках в Республику Беларусь 1 млн тонн казахстанской нефти. Сейчас готовится к подписанию правительственное соглашение по развитию топливно-энергетических комплексов Казахстана и Белоруссии.

Кроме того, балансом оговорена возможность поставок до 4 млн тонн

нефти в Белоруссию (по согласованию с нефтяными компаниями) за счет экспортных ресурсов, в том числе 3 млн — для переработки на ПО «Нафтан» с последующей поставкой нефтяного сырья для переработки на «Полимире». Координировать эти поставки намерено российское акционерное общество «Международное экономическое сотрудничество». Похоже, за поставки сырья на «Полимир» развернется нешуточная конкуренция. Аналогичные цели имеет также и образованное в конце прошлого года в Белоруссии СП «СИБУР — Белнефтехим».

В документе также оговорено, что «Славнефть» является координатором поставок нефти на Мозырский НПЗ. На «Нафтани» эту функцию выполняет государственный концерн «Белнефтехим».

Безусловно, единый баланс — рамочный документ, оговаривающий стратегию поставок топливно-энергетических ресурсов. Тем не менее, именно он является основой при подписании контрактов и договоров между субъектами хозяйствования двух государств.

Единым балансом предусмотрено, что объемы поставок в Республику Беларусь природного газа сохранятся на уровне прошлого года — 16,2 млрд кубометров по цене 30 долларов за тысячу кубометров. «Итера» намерена увеличить свои поставки в этом объеме до 25 процентов. Если же возникнут экстремальные ситуации (например, сильные морозы), российская сторона в соответствии с договоренностями готова поставить дополнительно 4,5 млрд кубометров природного газа.

Большим успехом белорусской чиновничьей дипломатии можно считать тот факт, что впервые на этот год разработан баланс сжиженного газа. Россияне устанавливают жесткую квоту своим региональным заводам по поставке в Беларусь 96 тысяч тонн сжиженного газа для населения (в 2000 году поставлено 78 тысяч). Белорусская сторона рассчитывает, что этот гарантированный объем она получит по российским ценам: в соответствии с балансом, поставки сжиженного газа в Белоруссию приравниваются к условиям поставок на территории России.

Что же касается потребностей в сжиженном газе белорусской нефтехимии, то их удовлетворять придется путем покупки этого сырья на рынке по свободному цене.

В нынешнем году Белоруссия также получит из России 600 тысяч тонн угля, что полностью покрывает платежеспособный спрос республики.

По словам Владимира Задирана, если несколько лет назад этот документ был предметом шуток и иронии у российских чиновников, то сегодня отношение к нему самое серьезное. Более того, нефтяные компании активно участвуют в его подготовке. Самое парадоксальное, что все оговоренные балансом объемы выполняются уже на протяжении 5 лет. Кроме того, россияне, взяв за основу Единый баланс с Белоруссией, подготовили подобные документы с Украиной и Казахстаном.

Татьяна МАНЕНОК



10 АПРЕЛЯ в Нарьян-Маре президент НГК «Славнефть» Михаил Гуцериев и глава администрации Ненецкого автономного округа Владимир Буты подписали соглашение о сотрудничестве. Документом предусмотрены участие «Славнефти» в геологоразведочных работах на территории округа, в конкурсах и аукционах на право пользования недрами, а также поставки нефтепродуктов. В перспективе в Нарьян-Маре, по словам Михаила Гуцериева, будет открыто представительство компании. А уже в ближайшее время в Ненецкий автономный округ придут специалисты геологических предприятий компании — «Славнефть-Мегнионнефтегазгеологии» и «Обьнефтегазгеологии».

НАЧАЛО «БОЛЬШОЙ ИГРЫ»

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

На Московской межбанковской валютной бирже
9 апреля началось размещение документарных
дисконтных облигаций АО «НГК «Славнефть»

Уже с первых часов их появления на бирже по тому интересу, который был проявлен инвесторами, стало ясно, что выпуск будет размещен полностью и в кратчайшие сроки. Такой успех на рынке ценных бумаг, где имя «Славнефти» пока было не слишком известно, объясняется просто: ожидаемая годовая доходность облигаций на 2-2,5 процента превышает доходность облигаций федерального займа аналогичной срочности.

По мнению старшего вице-президента «Славнефти» Даниила Хачатурова, эмиссия является «первым этапом в большой игре» компании на фондовом рынке. Главная цель выпуска облигаций — не столько даже в том, чтобы привлечь инвестиции (миллиард рублей — не та сумма, которая может существенно отразиться на финансовом положении компании), сколько в том, чтобы заявить о себе как о надежном партнере. «Погасив бумаги в срок и с высокой доходностью, мы рассчитываем завоевать доверие рынка, чтобы в дальнейшем привлекать более «длинные» заемные средства», — говорит Данил Хачатуров.

Верит в успех начинания и финансовый консультант и агент по размещению облигаций (андеррайтер) «Славнефти» — инвестиционная компания «Тройка-Диалог». По словам директора инвестиционно-банковского управления Олега Царькова, миллиардный объем выпуска является наиболее оптимальным для сегодняшнего рынка, который еще только начинает восстанавливаться после краха 1998 года. К тому же эмиссия облигаций «Славнефти» имеет одну привлекательную особенность: стремление укрепить доверие к себе, снизить риски и расширить круг инвесторов, компания гарантирует держателям ценных бумаг возможность реализовать их по публичным безотзывным оффертам через полгода после начала размещения. Иными словами, уже в октябре самые нетерпеливые инвесторы смогут предъявить облигации к оплате, и «Славнефть» обязуется произвести погашение. Естественно, доходность по полугодовой офферте будет несколько ниже по сравнению с годичным сроком погашения. Ну а чтобы дополнительно простимулировать инвесторов не спешить расставаться с ценными бумагами, компания предполагает осуществить выплату пре-

мии за лояльность, на которую смогут рассчитывать те, кто продержит у себя облигации весь год.

Поскольку цель эмиссии, как уже говорилось, не столько даже в самих деньгах, сколько в желании «себя показать», испытывать свои силы на фондовом рынке, «Славнефть» и ее партнер «Тройка-Диалог» предпочли воздержаться от продажи всего объема облигаций небольшой группе институциональных инвесторов — банкам и прочим финансовым структурам. Вообще-то в последнее время многие компании, выходящие на рынок ценных бумаг, предпочитают иметь дело именно с этими структурами, но в «Славнефти» решили не ограничивать себя столь узкими рамками и сделать ставку на массовость. В компании считают, что проект можно будет назвать удачным, если хотя бы 30-40 процентов объема эмиссии удастся разместить среди широкого круга инвесторов.

Изначально большой упор при размещении делался на регионы. Собственно говоря, выбор ИК «Тройка-Диалог» в качестве андеррайтера эмиссии во многом обуславливался как раз тем, что эта инвестиционная компания имеет разветвленную сеть филиалов и в качестве партнера работает с крупными региональными инвесторами. По словам президента «Тройки-Диалог» Рубена Варданяна, в рамках разработки проекта эмиссии специалисты провели исследования, определили регионы, где интерес к работе с ценными бумагами нефтяных компаний наиболее высок, и подготовили их к появлению на рынке облигаций «Славнефти». В первую очередь речь идет о регионах Урала и Поволжья с их достаточно развитой рыночной инфраструктурой.

К числу основных задач нынешней эмиссии относится и формирование предпосылок для создания вторичного рынка ценных бумаг НГК «Славнефть». Это направление работы особенно актуально в свете возможного перехода всех подразделений компании на единую акцию. От первых держателей, в качестве которых выступают финансовые институты, работающие напрямую или через посредников на ММВБ, ценные бумаги смогут переходить в руки любого юридического или физического лица, пожелавшего получить доходы от операций на фондовом рынке.

Екатерина АРКУША

ДИАЛОГ НА РАВНЫХ

КОЛОНКА РЕДАКТОРА

Доверие журналистов —
показатель
правильности выбранного
экономического
и социального курса
компании

...Яркие блики и шелканье затворов фотокамер, горячий свет телевизионных юпитеров, частокот микрофонов — пишущая и снимающая журналистская братия осаждает руководителя «Славнефти», забрасывая его градом острых вопросов... Сегодня такие сцены — обычное явление для компании. О «Славнефти» говорят и пишут, каждый значимый шаг и инициатива широко освещаются прессой, а ее менеджеры уже привыкли к общению со СМИ, без натуги комментируют и полемизируют с их бойкими и иногда предвзятыми представителями.

Готовность к диалогу, открытость стали одной из основных характеристик работы компании. За этим скрывается вовсе не стремление соответствовать модному ныне словечку «прозрачность», а понимание жизненности формулы: увеличение масштаба деятельности, производственный рост компании прямо пропорционален степени ее публичности. В «Славнефти» знают, что показателем солидности предприятия, высокого общественного статуса его торговой марки является доверие журналистов, завоевать которое, порой, очень непросто.

Еще год — полтора назад освещение работы компании сводилось лишь к скучным сводкам информантства да кулуарным редакционным разговорам о неизбежности медленной смерти «Славнефти» и интригам вокруг борьбы за ее активы. Ситуация стала резко меняться после смены руководства: высокое политическое реноме Михаила Гуцериева, его общественная «узнаваемость» и стиль управления предопределили повышенный интерес со стороны прессы к фигуре нового президента. А он всегда отвечал журналистам взаимностью, охотно идя на диалог с ними, за счет высокого персонального рейтинга поднимая авторитет компании не только в глазах отечественной бизнес-журналистики, но и всей российской общественности.

Сегодня «Славнефть» уже не нуждается в искусственном разрушении вакуума вокруг ее имени. Наоборот, компания на глазах стала плодородным информационным полем, ежедневный урожай новостей которого богат и зловещ: здесь и резкое усиление позиций на внутреннем и внешних рынках, и недавние инициативы о переходе на единую акцию, и выход на фондовый рынок. Рост престижа компании, подтверждаемый заслуженными общественными наградами, стал во многом следствием открытости и барометром верного экономического и социального курса компании.



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФУНДАМЕНТ ПОД ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ

ЕДИНОЕ ПРОСТРАНСТВО

«Славнефть» берет обязательство завершить реконструкцию Мозырского НПЗ на полгода раньше запланированного срока

Глава администрации президента Республики Беларусь Михаил Мясникович недавно публично подчеркнул, что сотрудничество белорусского государства со «Славнефтью» — это реальное подтверждение интеграционных планов, «реальный экономический фундамент под наши политические соглашения и договоренности».

Все внимание белорусского правительства сейчас приковано к строительству комплекса ката-

литического крекинга на Мозырском НПЗ. Надо отдать должное президенту «Славнефти» Михаилу Гусереву, который цепко держит под пристальным контролем все, что касается хода реконструкции. Причем приступить к реализации проекта по реконструкции Мозырского НПЗ Михаил Гусерев смог буквально за год, хотя этого не удалось сделать никому из его предшественников. По его инициативе сроки строительства комп-

лекса будут сокращены с трех до двух с половиной лет.

«Славнефть» и белорусские участники проекта строго по графику вложили в новостройку 28 млн долларов (по 11 млн выделили «Славнефть» и концерн «Белнефтехим», еще 6 млн долларов — средства Мозырского НПЗ).

Решен вопрос по кредиту Баварского земельного банка в размере 25 млн долларов на закупку оборудования. Все необходимое уже заказано. Сейчас

стоит вопрос о том, чтобы белорусское правительство освободило от таможенных пошлин ввозимое оборудование для строительства комплекса. Понимание белорусской стороны здесь есть.

На строительной площадке комплекса ведется монтаж каркасов и арматуры под фундаменты реакторного блока — в начале февраля приняты первые 150 кубометров бетона. Продолжаются работы по комплектации поста-

вок, заключены контракты на покупку импортного и российского оборудования на сумму около 19 млн долларов.

Недавно начаты строительные работы на площадке будущего комплекса каталитического крекинга. В марте произведена заливка основного фундамента под реакторный блок и регенератор установки. А в апреле НПК «Кедр-89» приступит к монтажу оборудования.

Татьяна МАНЕНОК

ЭСТАФЕТА НОВОСТЕЙ

МИНСК

В правительстве Беларуси обсуждаются предложения по улучшению состояния нефтехимической отрасли. Глава администрации президента Михаил Мясникович выразил недовольство тем, что цены на нефтепродукты в Беларуси выше (примерно на 30 процентов), чем в России, на Украине, в странах Балтии.

В связи с этим концерн «Белнефтехим» предложил снизить акцизную нагрузку до уровня российской. Сегодня акциз достигает 120-150 ЭКЮ, а в цене белорусских нефтепродуктов он составляет 40 процентов — гораздо выше, чем в сопредельных государствах.

Подобное предложение концерна вносит не в первый раз и встречает жесткое сопротивление белорусского Минфина. Поэтому одновременно концерн предложил установить нулевую ставку акциза хотя бы для того объема нефтепродуктов, который предназначен для обеспечения села.

МОСКВА

Под флагом АО «НГК «Славнефть» открылся еще один автозаправочный комплекс в ближнем Подмосковье. Новая АЗС расположена на Новорязанском шоссе вблизи от Московской кольцевой автомобильной дороги. На автозаправке будут продаваться все марки автомобильного топлива, соответствующие стандартам российского и мирового транспортного рынка, кроме АИ-98. Мощности АЗС рассчитаны на заправку примерно 500 автомашин в сутки.

В ближайшем будущем автовладельцы смогут воспользоваться услугами магазина сопутствующих товаров,

МЕГИОН

Прирост извлекаемых запасов углеводородного сырья категории С1 в ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз» составил за 2000 год 16,7 млн тонн, в полтора раза превысив показатели 1999 года. Объем поисково-разведочного бурения возрос с 35 до 70 тысяч метров в год. При этом, помимо бурения на новых участках, проводится доразведка лицензионных месторождений, которые находятся в эксплуатации уже много лет. Например, комплекс мероприятий, проведенных на старейшем Мегионском месторождении, привел к увеличению добычи на первом нефтегазопромысле до миллиона тонн в год, тогда как в начале эксплуатации НПП-1 давал 906 тысяч тонн.

Дальнейшее укрепление ресурсной базы предприятия продолжается за счет приобретения новых лицензионных участков. В планах компании покупка целого ряда месторождений в южной части Ханты-Мансийского автономного округа, находящихся в непосредственной близ-

ости от территорий, принадлежащих акционерному обществу.

МОСКВА

3,561 млн тонн нефти добыта в первом квартале НГК «Славнефть». Это на 117,1 тысячи тонн больше запланированного и на 19,8 процента превосходит показатель аналогичного периода прошлого года. Добыча нефти в ОАО «Мегионнефтегаз» составила 3,008 млн тонн, что на 1,5 процента выше уровня прошлого года. Среднесуточная добыча нефти увеличилась на 6913 тонн. Добыча газа по всем предприятиям «Славнефти» превысила план на 58,7 млн кубометров и составила 329,2 млн кубометров, что выше уровня прошлого года на 85,4 процента. Увеличение объема производства нефти и газа по сравнению с прошлым годом достигнуто как за счет приобретения «Славнефтью» новых нефтедобывающих предприятий, так и благодаря работам по увеличению нефтеотдачи на ранее разрабатываемых месторождениях, где прирост по сравнению с



мартом прошлого года составил 2,9 процента. Объем эксплуатационного бурения в целом по компании за три месяца текущего года составил 174,8 тысячи метров, что на 27,1 процента больше, чем годом ранее. В общей сложности по результатам первого квартала 2001 года введено в эксплуатацию 65 новых скважин.

МОЗЫРЬ

На днях в ОАО «Мозырский НПЗ» пришли две хорошие вести. Во-

первых, коллектив предприятия назван в числе победителей конкурса «Лучший экспортер-2000 Республики Беларусь». Во-вторых, Мозырскому НПЗ присуждено первое место в трудовом соревновании среди промышленных предприятий города. На торжественном собрании, посвященном подведению итогов соревнования, коллективу ОАО «МНПЗ» было вручено переходящее Знамя Мозырского городского совета депутатов и городского исполнительного комитета.

БЕНЗИН ЯНОСа ЕСТЬ ВСЕГДА

ПЕРСПЕКТИВЫ

Нижневартонцы оценили качество ярославского автомобильного топлива

Долгим и тернистым был путь к соглашению о сотрудничестве между администрацией Нижневартонска и нефтегазовой компанией «Славнефть». Городская власть, глубоко симпатизирующая Тюменской нефтяной компании, прохладно относи-

Есть в этом документе и такой пункт: «Компания готова обеспечивать нефтепродуктами в рамках муниципального заказа производственную, социальную сферу и население города». И заметим, нефтепродуктами высокого качества. Отличный сервис тоже гарантируется.

Наблюдательные нижневартонцы заметили, что в городе не так давно на автозаправочных станциях ЗАО «Трейд-Ойл» появился фирменный товарный знак ОАО «НГК «Славнефть». Привлекают они сейчас местных водителей не только своим аккуратным видом, но и качеством бензина.

ЗАО «Трейд-Ойл» сегодня единственное в Нижневартонске предприятие, имеющее аккредитованную аналитическую лабораторию и сертификат соответствия, выданный государственным комитетом по стандартизации и метрологии. Это служит гарантией качества поставляемых горюче — смазочных материалов и оказываемых услуг.

«Славнефть» — государственная компания, и экономическая политика предприятия направлена на исполнение законов государства. «И это не простые слова, — говорит генеральный директор ЗАО «Трейд-Ойл» Владимир Топорисев. — Законом РФ «О защите прав потребителей» покупателю наших нефтепродуктов гарантируется качество и соответствующий уровень безопасности. Договор нашего предприятия со «Славнефтью» обязывает нас провести организационные и технические

мероприятия, позволяющие сохранять качество ГСМ. И мы четко этому пункту следуем».

Несмотря на то, что топливо на автозаправочных станциях Нижневартонска поставляется с Ярославского завода, водители здесь никогда не увидят табличку «Бензина нет». Предприятие сумело организовать бесперебойные поставки, хотя их технология довольно сложная: топливо из Ярославля везут цистернами до станции назначения, потом перегружают в емкостный парк, после оно попадает на промежуточный склад, и лишь затем на автозаправочные станции.

Но эта длинная цепочка не сказывается на качестве продукции. Вообще, о качестве бензина многое могут рассказать местные водители. Им, как никому другому, известно, что в Нижневартонске хватает фальсифицированного и этилированного бензина, которые не только нарушают экологию, но и быстро выводят из строя двигатели автомобилей.

«Славнефть» взяла за правило поставлять на рынок только неэтилированные сорта топлива, соответствующие государственному сертификату качества. Еще в декабре прошлого года предприятие «Трейд-Ойл» порадовало нижневартонских водителей тем, что на его АЗС появился бензин марки «Премиум -95». Он смело конкурирует с АИ-95, имея принципиальное преимущество — низкое содержание свинца и бензола. Но это был не последний

сюризм для нижневартонских водителей. С начала года на автозаправочных станциях, принадлежащих НГК «Славнефть», они могут заправлять свои авто высокооктановым бензином АИ-98. Он вполне соответствует уровню европейских стандартов и жестким экологическим требованиям.

Сейчас в Нижневартонске работают уже девять АЗС «Славнефти», а в этом году к ним должны добавиться еще три. После реконструкции они примут стандартный вид: будут установлены новые топливные раздаточные колонки, сделаны навесы.

ЗАО «Трейд-Ойл», следуя маркетинговому плану и стратегии компании «Славнефть», не только расширяет номенклатуру ГСМ, но и находится в постоянном поиске новых видов услуг.

Для удобства покупателей введены различные формы оплаты, в том числе с использованием магнитных кредитных карт. Карточная система позволяет корпоративным клиентам не только заправлять транспорт на любой АЗС, но и устанавливать нормы и ограничения на отпуск ГСМ по каждому автомобилю.

У «Славнефти» в Нижневартонске большие планы, и ставки она делает не только на качество топлива, но и готовит высокопрофессиональные кадры. Ведущие специалисты ЗАО «Трейд-Ойл» уже прошли стажировку в специализированном учебном центре, сейчас в него направлены и рабочие.

Сергей ЛЕСИН



который планируется открыть на территории АЗС. В ассортименте магазина будут представлены запчасти, различные сорта масел, чистящих и моющих средств, а также всевозможные автомобильные аксессуары. В перспективе планируется открыть и продовольственный магазин, организовать оказание сервисных услуг автомобилистам, например, бесплатную подкачку шин и замену электрики. В целом компания продолжает реализовывать программу внедрения на московский рынок, где топливо «Славнефти» продается с через 60 с лишним АЗС.

лась к «Славнефти», как вдруг пришло озарение: еще один налогоплательщик не помешает. «Славнефть» же готова участвовать в финансировании программ социально — экономического развития Нижневартонска, инвестиционных программах, реализуемых на территории города. Об этом, в частности, говорится в соглашении о сотрудничестве, подписанном в последний день февраля мэром Нижневартонска Юрием Тимошковым и президентом «Славнефти» Михаилом Гусеревым.

ЖИЛ-БЫЛ ЗАВОД или ОПТИМИСТИЧЕСКАЯ АРИФМЕТИКА

ИЗ ЖИЗНИ «ДОЧЕК»

Можно смело сказать: Ярославский нефтеперерабатывающий завод имени Д.И. Менделеева – патриарх российской нефтяной промышленности.
Он основан – страшно представить! – в позапрошлом веке, и сегодня ему уже больше 120 лет

Согласитесь, даже для предприятия – возраст более чем почтенный. А если еще сделать поправку на то, что с середины 80-х завод сидел на полуголодном бюджетном пайке, когда о таких словах, как «реконструкция», «модернизация оборудования», здесь и вспоминать забыли, – к его фактическому возрасту необходимо добавить еще лет тридцать. Потому что любой нефтепереработчик знает: когда в развитии производства не вкладываются серьезные средства, это не значит, что оно просто остается на одном и том же уровне. Это означает неминуемое движение вспять. Причем в ускоренном темпе, когда год идет за три. С такой вот регрессивной арифметикой ЯрНПЗ и жил вплоть до прошедшего года, когда в компанию «Славнефть» пришла новая команда управленцев во главе с Михаилом Гусериевым.

Новые люди, новые подходы, новый взгляд на роль «дедушки отечественного нефтекомплекса». Ему руководители компании определили роль важного звена в производственной цепочке «Славнефти» и разработали долгосрочную программу технического перевооружения производства. С этого момента для Ярославского НПЗ началась иная жизнь и совсем другая – оптимистическая – арифметика. Когда один год по масштабам произошедших на заводе изменений также идет за три года развития.

За один этот год была построена современная газораспределительная станция, проложен газопровод, газифицирована центральная котельная, два котла которой перешли на модифицированную схему обогрева. Экономия при этом составила 10 млн рублей и позволила окупить все затраты

на строительство перечисленных объектов.

В любом бизнесе не бывает талантливой тактики без умной и дальновидной стратегии. А стратегический успех серьезной компании рассчитывается не в одних лишь денежных у.е. К тому же понятие «социально ответственный бизнес» для руководителей «Славнефти» отнюдь не пустые слова, прибегаемые для торжественных презентаций, а один из непреложных критериев деятельности. Поэтому для разработчиков программы технического перевооружения ЯрНПЗ принципиально важно было и то, что модернизация производства, кроме экономической выгоды, принесет и хороший экологический эффект. Например, новая схема обогрева уже позволила ликвидировать выбросы от сжигания мазута, заметно уменьшить количество выбрасываемых в атмосферу сернистого газа и углеводородов. Снизил экологические риски производства и введенная в строй установка по очистке сточных вод, которая вывела на качественно новый уровень работу очистных сооружений завода в целом. Следующим большим шагом в улучшении экологической ситуации в регионе станет замена блока алкилирования в установке по производству алкилфенольных присадок. Реконструкция установки подходит к концу, и ее новый блок резко сократит выбросы в атмосферу фенола. Одновременно реконструировалась и установка по производству дитиофосфата цинка (так называемой присадки ДФБ). Ее производительность была увеличена в два раза и доведена до 2 тысяч тонн в год. Начали на заводе и строительство установки инертного газа, которая также позволит увели-

чить количество и ассортимент выпускаемых присадок.

Кстати, если уж вернуться к вопросу экономической выгоды, быть социально ответственным и заботиться об окружающей среде и о людях, работающих на производстве или проживающих в непосредственной от него близости, бизнесу в конечном счете прибыльно: даже те меры, что успели за последний год предпринять на ЯрНПЗ, привели к значительному уменьшению «экологических штрафных санкций».

Еще один крупный проект «Славнефти», в котором одна из главных ролей отведена Ярославскому заводу, также идет полным ходом. Продолжается строительство комплекса «Славнефть-СМ». Проект предусматривает монтаж новой итальянской линии для производства специально разработанной фирменной упаковки под масла компании «Славнефть» и строительство современной линии по затариванию продукции в бочки. А еще – комплекса по производству дизельных масел со станцией смешения и эстакадами налива и слива нефтепродуктов.

С вводом в строй «Славнефти-СМ» можно будет говорить о реальном объединении производственного потенциала двух крупных предприятий – ЯНОСа и НПЗ им. Менделеева – в рамках компании «Славнефть». До сегодняшнего дня отсутствие современной станции смешения не позволяло компании выпускать высококачественные масла, теперь же базовые масла нефтеперерабатывающего завода в Ярославле и присадки, произведенные на НПЗ им. Менделеева, станут основой для создания моторных масел нового, самого высокого класса.

Такая вот получается оптимистическая арифметика старейшего завода, к которому пришла вторая молодость. О том, как тесно переплетается она с арифметикой человеческих жизней и судеб, коротко, но очень убедительно высказался технический директор предприятия Анатолий Васильевич Усталов:

– На нашем заводе трудятся более 1400 человек, а это пятая часть проживающих в поселке Константиновское. Каждая семья, так или иначе, связана с предприятием.

И от того, насколько у нас успешно идут дела, напрямую и без преувеличения зависит жизнь жителей Константиновского. Развитие производства, строительство комплекса «Славнефть-СМ» – это гарантия того, что у людей будет работа, будет расти заработная плата, будут увеличиваться налоговые поступления в местный бюджет. Компания «Славнефть» дала надежду на новую лучшую жизнь и заводу, и его людям.

Андрей БРЫНЦЕВ



ВЕСЬ ЭТОТ ДЖАЗ

ПАРК КУЛЬТУРЫ

Наступление нового тысячелетия эстрадно-джазовый ансамбль «Джайв» отметил победой в престижном телевизионном конкурсе юных талантов «Утренняя звезда»

«Джайв» появился на свет в 1995 году в Мегионе. Неразлучные подруги – выпускницы детской музыкальной школы им. А. Кузьмина – решили сами, своими силами организовать джазовый коллектив. С тех пор ансамбль приобрел широкую популярность в своем городе. В его репертуаре и широко известные российские шлягеры, и песни о родном сибирском крае, о Мегионе, но главное, конечно, джаз – эстрадные обработки композиций Армстронга, Гершвина, Хермана, американские спиричуэллы.

«Джайв» не только постоянно участвует в городских, школьных, шефских концертах, но и с успехом гастролирует по России: в

марте 2000-го девочки стали лауреатами Всероссийского конкурса «Москва – Тобольск транзит», в июне – финалистами конкурса «Утренняя звезда» в Нижневартовске. Ансамбль «Джайв» – дипломант международного фестиваля «Виват, Италия – Россия», лауреат международного конкурса «Роза ветров» (Москва).

Увозя из Москвы подарки и награды за победу в «Утренней звезде», девчонки чувствовали себя самыми счастливыми на свете...

...А в апреле «Джайв» впервые едет за рубеж для участия в международном фестивале «Русское чудо в Египте», который пройдет в Хургаде.

Александр ЧУМИЧЕВ
Фото автора

ШОФЁРСКАЯ ПРИВЫЧКА

ГЕРОИ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

Про таких как он, говорят, – родился за рулем. Без малого 40 лет Анатолий Иванович Солодков проработал в автотранспортном хозяйстве Мегионской нефтегазоразведочной экспедиции

Война. С ней, похоже, связаны самые первые и самые яркие детские воспоминания Солодкова. Шел 1942 год. Немцы яростно теснили советские войска, подбираясь к Новороссийску и Черному морю. Спасаясь от бесконечных бомбежек, жители Геленджика уходили из города. Солодкову было тогда 8 лет. Их, вечно голодных детей, кормили солдаты, у которых остались семьи по всей стране.

После войны, окончив школу, Анатолий был призван в армию. В одном подразделении служили и грузины, и азербайджанцы, и украинцы, и белорусы... Жили все вместе, не конфликтовали и не делились по национальностям. Анатолий Иванович хорошо помнит одного дагестанского паренька из горного аула. Худенький мальчишка заявил однажды в их часть без документов и попросился служить в армии. Девятнадцатилетние «деды» берегли «сына полка»: старались накормить получше, оставляли ему работу полегче...

Демобилизовался Анатолий Иванович в звании сержанта, помощника командира взвода. А после армии, увлеченные романтикой освоения северных земель, Анатолий с другом решили работать на Севере. На все деньги купили билеты на пароход. Хватило до Березова. Вдоволь налюбовавшись с палубы сибирскими красотоми, устроились на работу. В 1962 году, когда первое предприятие, на котором работал Солодков, расформировали, Анатолий Иванович перебрался в Мегион. Там поступил на работу в автотранспортное хозяйство Мегионской нефтегазоразведочной экспедиции. Когда писал за-

явление, работник отдела кадров неожиданно поздравил его с праздниками. «С какими праздниками?» – озадачился Анатолий Иванович.

«Как же, ведь сегодня 27 сентября, у вас день рождения! А теперь вот еще и на работу устроились», – удивился в свою очередь кадровик. За суматохой жизни Солодков и забыл о своем дне рождения... Так началась его работа в Мегионском АТХ. Здесь же, в АТХ, он встретил свою судьбу – Валентину... Поженились, вырастили двух сыновей и дочь, а те в свою очередь подарили трех внуков и внучку.

Отличительная черта характера Анатолия Ивановича Солодкова – постоянство. В его трудовой книжке две записи о приеме на работу. Все 38 лет работы в уже родном АТХ – ни на шаг от своих дорогих машин. Солодков водил ГАЗ-47, МАЗ-529, да и вообще любая, даже самая громоздкая машина легко подчинялась ему. Любовь к профессии и опыт работы в тяжелых северных условиях не раз выручали его в сложных ситуациях. «Раньше дорог таких не было, по зимнику ездили, через реку по льду, – вспоминает Анатолий Иванович, – был один случай в конце зимы в 63-м. Я тогда работал на ГТТ. Поехали мы за продуктами. Дорога шла через реку. По опыту я знал, что лед уже непрочный – в некоторых местах были промоины, вода стояла надо льдом, но надо было ехать – нельзя оставлять людей голодными. Высадил я своих пассажиров, чтобы переправлялись пешком. А кладовщица Мария Игнатьевна не хотела выходить из машины, она была в коротких ботиках и боялась набрать воды в обувь. При переправе мы

врезались в кромку льда, пробило корпус, машина стала тонуть. Я выпрыгнул из машины, помог выбраться кладовщице. И тут она вспомнила, что в машине осталась сумочка с документами и деньгами на продукты. Я – назад, за сумкой. Выскочил – машина тут же ушла под лед. Сначала обрадовался, что никто не пострадал, а потом только подумал, что сам мог погибнуть. И страшно стало. Но в нужное время сработала шоферская привычка – быстро реагировать и быть готовым к любым неожиданностям. Утопившую машину достали, отпарили тут же, на берегу, и вперед – работать. А Мария Игнатьевна с тех пор всегда выходила из машины, переходила реку пешком. Побелеет, как снег, но идет...

Вообще для нас тогда не было лучшей награды, чем похвала. Скажет начальник за работу «Молодец!» – и больше ничего не надо. Тяжело было физически, но этого тогда не чувствовали: молодые были, здоровые и сильные, работали хорошо, как положено, красиво и весело. Выручала еще шоферская взаимопомощь. А она нужна была часто. Вот еще случай: я работал тогда на ГАЗ-47. Нужно было отвезти двух больных в районную больницу за 20 километров. Пассажирами моими были мужчина с радикулитом и женщина – ей требовалась срочная операция, да старик фельдшер, который поехал сопровождать. Дорога проходила по «профилям». Дело было зимой, морозы стояли страшные. Ночь, тайга глухая, за десять километров ни одной живой души. И вдруг машина встала. В неработающей машине зимой замерзнешь. Высадил я своих пассажиров: «Идите, – говорю, – сколько сможете».

Ведь если не будут двигаться – замерзнут. Сам ружье взял, встал на лыжи и побежал за помощью. Бегу, стало жарко: ружье на дерево, дальше и фуфайку на дерево, в одном свитере остался. Мороз, а от меня пар валит. Прибежал, поднял механика, поехали за больными. Пока мы добирались, мои пассажиры уже километр осилили. Я остался машину чинить, а их в больницу доставили, женщину сразу на операционный стол. Успели вовремя, я дело свое шоферское сделал».

Исполнительный работник и очень небезразличный человек, Анатолий Иванович 14 лет проработал на «Кировце», был слесарем-инструментальщиком, механиком колонны. Но в 1984 году его беспокойное сердце не выдержало, случился инфаркт. После болезни врачи запретили садиться за руль. Смириться с этим оказалось еще тяжелее: «Уж если умереть, то за рулем». И решил заново понемногу привыкать к скорости. Как-то в отпуске попробовал сесть на мотоцикл: «Еду, постепенно скорость прибавляю. Чувствую –

вроде бы нормально все, живой». Так понемногу и начал ездить опять, позже купил свою машину.

Анатолий Иванович и не помышлял уходить с предприятия, но профессию все же пришлось сменить. Руководство, ценя его профессионализм, хозяйственность и честность, доверило Анатолию Ивановичу другой немаловажный объект – склад. Там он и работает по сей день, рядом со своими любимыми, знакомыми машинами. «На работе меня оберегают, – улыбается Анатолий Иванович, – если что-то тяжелое перенести – обязательно ребята помогут».

Солодков уверен, что ему повезло в жизни: повезло с любимой работой, с крепкой семьей, с людьми. И если бы прожить выпало заново, то прожил бы так же.

«Вот только мотор заменить бы, а то подвел меня. Но раз нового нет – подлатаем старый», – смеется ветеран труда.

Лариса ГОРКИНА
Элина ФАЙРУЗОВА



Это — отрывок одного из писем, разосланных Татьяной в пятьдесят крупных российских компаний в надежде на сочувствие и помощь. Письма были отправлены в конце прошлого года, а дальше потянулись томительные дни ожидания, и, как выяснилось, не напрасного.

Решение о том, чтобы помочь Татьяне и ее дочери, было принято президентом «Славнефти» Михаилом Гусерьевым сразу же после получения письма. «Да иначе и быть не могло, — сказал мне в самолете по пути во Владикавказ Джумбер Ткебучава, — у нас у всех дети, так что каждый понимает, какая эта беда, когда ребенок болен. Чтобы не помочь в такой страшной ситуации, надо вместо сердца иметь камень».

Как сообщили в Гематологическом консультационно-диагностическом отделении при Измайловской детской больнице, где Ирина находилась на лечении, ситуация со здоровьем девочки действи-

ЛЕГЧЕ ЗАЖЕЧЬ ОДНУ МАЛЕНЬКУЮ СВЕЧУ, ЧЕМ КЛЯСТЬ ТЕМНОТУ. КОНФУЦИЙ

ФАКТОР ЖИЗНИ

Моей дочери, Леоновой Ирине, 11 лет, и она является единственной в России девочкой, страдающей тяжелым и редким заболеванием — гемофилией (самой тяжелой формой — дефицит VII фактора свертываемости крови). Болезнь сопровождается постоянно рецидивирующими носовыми и внутренними кровотечениями, кровоизлияниями в суставы, сильными потерями крови при травмах, удалении зубов... Для поддержки жизни моей дочери требуется препарат изготавливаемый из донорской крови и не производимый в России, стоимость которого на год лечения равняется 25200\$. Сейчас употребление этого препарата стало жизненно необходимым — в ближайшее время девочка вступит в период полового созревания, что приведет к ежемесячной угрозе жизни от потери крови.

Положение обостряется еще и тем, что я сама очень тяжело больна. Для того, чтобы родить здоровой вторую дочь, я сделала пункцию для определения наследственности. В результате мне занесли инфекцию, на фоне которой началось постепенное разрушение спинного и головного мозга. У Ирины кроме меня никого нет. (От редакции: автор письма имеет I группу инвалидности, ближайшие прогнозы состояния Т. Леоновой — полная неподвижность)

Я обращаюсь к вам с большой просьбой оказать посильную помощь для приобретения жизненно необходимых медикаментов для моей дочери.

Леонова Татьяна

тельно очень серьезная. Речь идет о «болезни Александра», самой редкой и сложной форме гемофилии, которая на сегодняшний день, по словам медиков, неизлечима. Однако жить с этим заболеванием возможно, при условии постоянного ввода в организм недостающего фактора крови. Поскольку этим недугом страдают всего несколько человек во всем мире, то производством лекарства на заказ занимается только одна единственная фармацевтическая фирма — «IMMUNO». Именно

этой австрийской компании «Славнефть» заказала годовую норму препарата, который, по мнению московских специалистов, дает возможность стабилизировать процесс свертываемости крови, что на фоне возрастных изменений организма девочки дает шанс на продолжение жизни...

Накануне нашего приезда Ирине исполнилось 12 лет. Все эти годы семья девочки жила в постоянном страхе за ее жизнь, огораживая от таких привычных для детей ссадин и ушибов, обивая пороги



многочисленных заведений в поисках помощи. Чтобы Ирина не чувствовала себя ущемленной, мама и бабушка решили отказаться от надомного обучения, отдав девочку в обычную школу. Ирина оказалась очень талантливым ребенком: она прекрасно рисует, углубленно изучает английский язык, в свои юные годы обучается в университете программированию. У Иры много друзей, она веселый и жизнерадостный человек, мечтает поступить в университет Лос-Анджелеса и заниматься менеджментом и туризмом. А ее мама мечтает только об одном: чтобы находились люди, желающие им помочь и имеющие такую возможность, чтобы ее дочь была здорова.

...Когда мы улетали в Москву, Татьяна, несмотря на оттопыры, приехала в аэропорт проводить. «Спасибо, спасибо вам...», — со слезами на глазах повторяла она.

Екатерина АРКУША

ФЛАГ «СЛАВНЕФТИ» В ШТАБ-КВАРТИРЕ ЮНЕСКО

Ярославские танцоры блистали на подмостках Франции

Самостоятельный ансамбль танца «Молодость» родился еще 17 лет назад во Дворце культуры и техники Новоярославского нефтеперерабатывающего завода. Его цель тогда была сформирована так: «пропаганда русской хореографии, соединяющей элементы классического и народного танца». Самым участникам коллектива хотелось раскрыть в танцах русскую душу, любовь к родной земле. Единение человека и природы. Поэтому символы России — береза, рябина, калина, васильки, матушка-Волга легко угадываются в их постановках, они близки и понятны. Причем это не зависит от национальности зрителя: коллектив тепло принимали и в российской глубинке, и в столице, и в Чили, и в Канаде.

В программе ансамбля около 20 танцев, и лучшие из них были привезены в начале весны во Францию. 47 человек, танцоры и оркестр, представляли в течение четырех дней российское искусство. Особенно тепло французы принимали номера «Лебедь», «Ярославна», «Чернобровый»...

В Париже ансамбль выступал в концертном зале консерватории имени Сергея Васильевича Рахманинова. Великий композитор основал этот единственный во Франции российский музыкальный центр в своем особняке на набережной Сены напротив Эйфелевой башни. Здесь участникам коллектива посчастливилось познакомиться с потомком Прасковьи Жемчужовой графом Петром Шереметевым. Он очень высоко отозвался об уровне подготовки коллектива и пообещал непременно продолжить знакомство с ярославцами и в ближайшее время побывать в этом древнем городе.

В штаб-квартире ЮНЕСКО коллектив был принят заместителем постоянного представителя РФ Владимиром Сергеевым. Он много рассказал ярославцам о работе этой международной организации, ведающей вопросами культуры и образования, принял в дар флаг «Славнефти» и украсил им свой кабинет.

Поездку во Францию полностью профинансировала НГК «Славнефть». «Вот почему в ходе всей поездки мы преследовали еще одну важнейшую цель: широкую пропаганду российско-белорусской компании в Европе, — говорит художественный руководитель ансамбля «Молодость» Михаил Лузин. — Флаги компании, проспекты, сувениры, подарки с ее символикой остались на память тем, с кем мы встречались, политическим деятелям и представителям деловых кругов, присутствовавшим на наших концертах».

Судя по реакции французов, интерес к коллективу при этом значительно повышался, создавались предпосылки для установления деловых связей. Таким образом, получила подтверждение идея коллектива о возможном взаимовыгодном сосуществовании сценических деятелей и бизнеса.

Галина РАЗГУЛЯЕВА
Элина ФАЙРУЗОВА

КРИМИНАЛЬНАЯ ХРОНИКА

ОСТОРОЖНО: ФАЛЬШИВКИ

93 тонны нефтепродуктов на сумму 756 тысяч рублей были отпущены 11 и 23 октября прошлого года с «Ярославнефтеоргсинтеза» по фальшивым доверенностям ОАО «Славнефть-Ивановнефтепродукт».

Этот факт был установлен службами безопасности НГК «Славнефть» и ЯНОСа в конце прошлого года. В ходе расследования в поле зрения правоохранительных органов попал житель Иваново, являющийся руководителем двух коммерческих фирм, которые состоят в договорных отношениях со «Славнефть-Ивановнефтепродукт».

По показаниям свидетелей, в эти дни октября водители, направляемые в Ярославль за бензином,

получали доверенности уже по приезде на место. Документы им передавал незнакомый мужчина возле проходной рядом с территорией завода. Полученный бензин (58 тонн АИ-76 и около 35 тонн АИ-95) был перевезен в Иваново и выгружен на территории одной из этих фирм. По факту мошенничества возбуждено уголовное дело.

Руководство «Славнефти», со своей стороны, предприняло соответствующие меры по предупреждению преступлений подобного рода. За подписью вице-президента НГК «Славнефть» Юрия Суханова издано распоряжение, обязывающее управление отгрузок отпускать нефтепродукты по доверенностям, факт выдачи которых подтверждается специальным реестром доверенностей, составленным до предстоящей отгрузки контрагентами компании.

Андрей БРЫНЦЕВ

НАШ ПАРТНЕР — «ИЗВЕСТИЯ»

Наша газета молодая, но у нее уже появился надежный партнер в лице «Известий» — одного из наиболее влиятельных российских изданий.

На страницах газеты «Известия» часто выходят материалы о «Славнефти», по которым можно проследить за развитием и жизнью российско-белорусской компании. Известности внимательно читают нашу газету, и опубликованное часто становится информационным поводом для их статей, а наши герои — героями этой старейшей и уважаемой газеты. Поэтому мы приглашаем своих читателей подписаться на «Известия». В следующих номерах газеты «Славнефть: дела и люди» будет размещен подписной купон «Известий». Подписавшись, наши читатели увидят, что о «Славнефти» действительно говорит вся страна.

Андрей ШТОРХ,
вице-президент АО «НГК «Славнефть»

ПОДПИСКА 2001 ИЗВЕСТИЯ ПОДПИСКА 2001

Постоянные рубрики газеты:

«Новости», «Политика», «Экономика», «За рубежом», «Общество», «Культура», «Спорт» позволяют Вам здраво оценить ситуацию, принять правильное решение, сделать свой выбор

Наступила весна, а вместе с ней и пора вспомнить о подписке
С 1 апреля открыта подписка на II полугодие 2001 года

По этим индексам можно оформить подписку на газету «Известия» По льготному индексу 34333 могут подписаться постоянные читатели, предъявив полугодовой абонемент за прошедший период. Индекс 38669 предназначен для молодого поколения — студентов высших и средних специальных учебных заведений, будущих высококлассных специалистов, но пока не очень обеспеченных людей. Индекс 29877 дает возможность получить скидку на подписку работникам системы просвещения, науки, культуры, здравоохранения и военнослужащим. Индекс 50050: мы рады приветствовать наших новых читателей!

Информация о стоимости подписки — в объединенном каталоге «Пресса России» (стр. 71) или в местном каталоге

Оформить подписку Вы можете в любом почтовом отделении

Телефон для справок (095) 200-38-15

У НАС ОБЩИЕ ИНТЕРЕСЫ!

ДЕРЖИТЕ СЛОВО!

ПИСЬМО В РЕДАКЦИЮ

Здравствуйте, уважаемая редакция! Это очень хорошо, что в «Славнефти» появилась своя газета, где можно узнать свежие новости и получить более достоверную информацию о компании, а не жить слухами, как это было раньше, до прихода команды М. Гусериева. Теперь нам, работникам предприятий «Славнефти», стало спокойнее и жить, и работать, появилась твердая уверенность, что компания есть, развивается, что она стала укрепляться не только на российский рынок, но и на мировом рынке.

Хотелось бы, чтобы нынешнее наше руководство как можно дольше оставалось на своих местах. Дело в том, что за 14 лет моей работы в «Мегионнефтегазе» сменилось шесть генеральных директоров, а частая смена таких руководителей, как известно, к добру не приводит. Иногда замена высших чинов затрагивает и судьбы простых рабочих предприятия. Приведу пример, как это случилось со мной.

Я работаю в «Мегионнефтегазе» 14 лет. В первые 5 лет со своей бригадой забил тысячи свай под подстанции, качалки, насосные и дожимные станции. В городе забивали сваи под жилые дома, детские садики, магазины и другие производственные объекты. Потом наступили тяжелые времена, сокращались объемы строительства, многие увольнялись или переходили на другие рабочие места. Я, например, перешел в автотранспортное предприятие по вахтовым перевозкам — 3 года возил ведущего инженера 3-го нефтепромысла. Но время неумолимо бежало вперед, а возраст мой был уже предпенсионный. Перевели меня контролером-стрелком на легковые гаражи, где работаю и сегодня. Мне уже за 60, а я все еще не имею квартиры и живу в балке. Кто не знает, что это такое, лучше и не знать вовсе. Вот я и решил обратиться за помощью к генеральному директору «Мегионнефтегаза», в то время Марату Якубовичу Занкиеву. Принял он меня в октябре 1998 года, внимательно выслушал и сказал, что поможет с приобретением квартиры, и при мне поручил «решить вопрос» директору по социальному развитию Алексею Семеновичу Арановскому. Долго я ходил на прием к Арановскому, — более 2-х лет, каждый месяц по 2-3 раза. Принимали там вежливо, но

так же вежливо и отказывали. Говорили: «Жди, придет время, решим и твою проблему».

Это очень тяжелая и унижительная процедура — попасть на прием к директору по социальному развитию. В первый день надо выстоять очередь для записи на прием, во второй — отстоять такую же, чтобы попасть на сам прием. Я пишу «выстоять» потому, что там и присесть негде. Многие не выдерживали, но я выдержал. Выдержал, да, видать, напрасно — Занкиева перевели в Москву, а на его место пришел Владимир Михайлович Игнатко. На очередном приеме, которым я уже и счет потерял, Арановский сказал, дескать, помощи не жди, сменилось руководство «Мегионнефтегаза» и самой «Славнефти», средств на обещанную помощь нет!

Квартиру во вторичном фонде наша семья все-таки получила. Только, правда, от жилищного комитета городской администрации: очередь подошла в организации, где работает моя жена. Оценили нашу долголетнюю мечту в 300000 рублей. Дали льготу, т.е. возможность приобрести квартиру в рассрочку за 10 лет. Выплачивать жилищному комитету надо по 2,5 тысячи ежемесячно. Как бы я был счастлив и благодарен, случись это лет на 15 пораньше! А сейчас приходится ломать голову, — как рассчитываться за квартиру? Мне ведь уже 63-й год идет, и не знаю: хватит ли сил и здоровья, не останусь ли в долгу перед жилищным комитетом? В комитете народ тоже бывалый, подумали о том же, о чем и я. И предложили заключить договор с «Мегионнефтегазом» — в случае если я окажусь не в состоянии расплатиться целиком за квартиру, «Мегионнефтегаз» обязуется погасить за меня задолженность. Договор-то составили, и оплатил я уже по нему 3050 рублей. Но — опять вопрос: 3 месяца прошло, а мои начальники его так еще и не подписали...

Поэтому хочу пожелать, чтобы наши руководители высокого ранга работали как можно дольше на занимаемой должности, отвечали за весь коллектив, а давая своим рабочим обещание, — выполняли его, независимо от того, как складывается их карьерный рост.

Владимир Петрович ГРЫЛЕВ,
Мегион

Еженедельная газета
«СЛАВНЕФТЬ: ДЕЛА И ЛЮДИ»
Учредитель АО «НГК «Славнефть»
Зарегистрирована в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций
ПИ №77-7477
Руководитель издательской службы
Алексей Гарилин
Главный редактор Елена Карпова
Специальный фотокорреспондент Александр Чумичев
Адрес редакции: Москва, Пятницкая улица, 69.
Телефон: 787-83-15
Тираж 15000 экземпляров. Распространяется бесплатно